

Perspektiven schaffen für Ihre berufliche Zukunft.

Der stetige Wandel des Arbeitsmarktes stellt uns vor immer größere Herausforderungen. Darauf geben wir innovative Antworten, die Ihre berufliche Zukunft sichern.

Von Präsenzunterricht in Voll- und Teilzeit über Live-Online-Unterricht, abgestimmt auf Ihre Sprachkenntnisse und Ihren Wissensstand, bis hin zum Coaching, in dem wir Ihre persönliche Situation beleuchten, bietet die Akademie Überlingen maßgeschneiderte Angebote. Wir helfen Ihnen dabei, Ihre Potenziale voll zu entfalten und Ihr Bildungsziel optimal zu erreichen.

Menschen zu bilden und weiterzubringen ist unsere Verantwortung und Leidenschaft. Egal wo Sie gerade stehen, wir sind „Mit Kompetenz zur Stelle“.

Mit rund 700 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern an über 40 Standorten mit mehr als 4.000 Schulungsplätzen sind wir für Sie vor Ort – die Akademie Überlingen, ein Familienunternehmen seit 1971.



Sie haben Interesse? Sprechen Sie uns an.

Die Unterstützung von Menschen bei der Arbeitsmarktintegration gehört seit vielen Jahren zu den Kernkompetenzen der Akademie Überlingen. Wir sorgen für das Kompetenzfundament, das zur nachhaltigen Integration in den ersten Arbeitsmarkt führt.

Anschrift und Kontakt

Akademie Überlingen N. Glasmeyer GmbH
Hafenstraße 194 · 27568 Bremerhaven

Ansprechpartnerin: Frau Katja Schuster

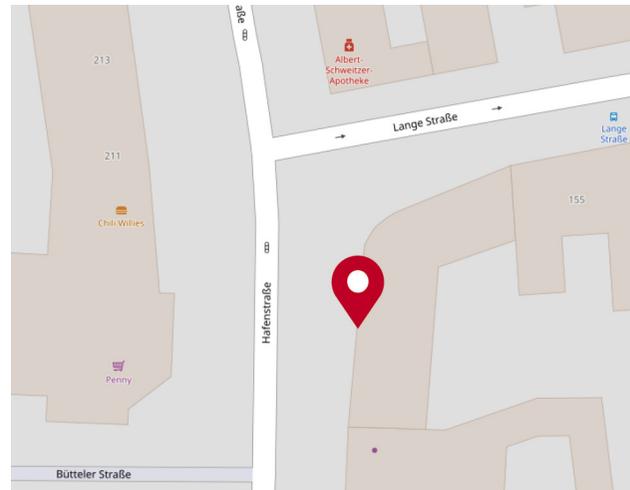
Telefon: 0471 971636-96
0421 16999-0 (Verwaltung)

E-Mail: k.schuster@a-ue.de
bremen@a-ue.de



Ihr Weg zu uns

per Bus: Haltestelle Lange Straße
Linien 502, 505, 506, 507, 508 und 509



Fit für Kasse und Verkauf

Teilzeit inklusive Praktikum

Start: 18.09.2023

nach § 81 SGB III (Berufskennziffer 62101)



Fit für Kasse und Verkauf Teilzeit inkl. Praktikum

Die Arbeitsmöglichkeiten im Einzelhandel stellen sich seit Jahren als sehr positiv heraus. Auch hier suchen die Arbeitgeber gut geschultes Personal. Wir sorgen für das Kompetenz-Fundament, das zur nachhaltigen Integration in den Arbeitsmarkt notwendig ist.



Zielgruppe

(auch Menschen mit Migrationshintergrund)

- Sie möchten im VERKAUF (wieder) beruflich Fuß fassen
- Sie bringen vielleicht schon etwas Vorerfahrung (in Deutschland und / oder aus Ihrem Heimatland mit.
- Sie möchten sich vergewissern, dass die Tätigkeiten im Verkauf das Richtige für Sie sind.
- Sie möchten nach einer Auszeit Ihr Fachwissen auffrischen.
- Sie möchten den Kurs als Vorschaltmodul für eine angedachte Umschulung mit Berufsabschluss nutzen.

Ziel

ist der Einsatz als...

- Verkaufsmitarbeiter
- Kassierer / in

Hier ist Platz für Ihre Notizen



Mögliche Inhalte

- Einführungsseminar inkl. „Fit für den Beruf“
- Grundlagenwissen für den Verkauf
- Rhetorik und Körpersprache im Verkauf
- Verkaufstraining
- Kassenschulung
- Warenbeschaffung
- Warenannahme und -lagerung
- Warenpräsentation und -pflege
- berufsbezogene Texte lesen, verstehen und schreiben
- Kaufmännisches Rechnen
- EDV-Schulung
- Bewerbungstraining
- Betriebliche Erprobung

Abschluss

- Teilnahmezertifikat
- Zertifikat „Kassenschulung“
- Praktikumsbeurteilung



Voraussetzungen

Deutschkenntnisse: Level A2 / B1

Dauer

27 Wochen inklusive Urlaub
Start: 18.09.2023

Schulungszeiten

Unterricht (552 UE/Unterrichtseinheiten à 45 Min):
8:30 bis 13:30 Uhr

Praktikum (120 Stunden): 6 Stunden/Tag
Die Arbeitszeiten im Praktikum richten sich nach den betrieblichen Gegebenheiten.

Förderung

Die Maßnahme ist nach AZAV zertifiziert.
Eine Förderung mit dem Bildungsgutschein ist möglich.
Sprechen Sie Ihren Kostenträger an!

**Potenziale erkennen
und durchstarten!**

